郭流芳 | 男 | 35岁 | 8年工作经验 | QCon北京2020图像算法专题演讲嘉宾

- 联系方式: 邮箱: 909104374@gg.com; 手机: 17319427925; 微信: 18518755144
- **个人陈述**: 于4月27日入职,自动驾驶赛道,目前,担任,智能算法部,标定组的技术经理,团队规模 13人。目前,入职两个半月,已经完成了方向、节奏梳理,产出了战略级、阶段性、日常级的清晰工作 目标。团队,在稳定压倒一切的前提下,目前,开始进入"【选】优秀【去】库存"的环节,预计Q3完成 梯队重组。文化建设,也进行了多次宣讲,确保组织统一价值观。总结,不论是,空降存量团队还是,从零搭建团队,可能后者的经验会更多一点,自己都有一些经验积累。

教育经历

- 中国矿业大学(北京) | 211 | 计算机技术 | 硕士研究生 | 2012/09——2014/06
- 河南理工大学 | 一本 | 网络工程 | 本科 | 2007/09——2011/06

工作经历

- 大数据算法工程师 | 3年 | 14——17 | 老虎致远 | (技术总结:大数据、机器学习)
 - **业务成果**: 从零到一完整构建大数据分布式存储、计算平台和BI分析体系
 - 技术专长: SVD、PCA、ROC、K-means、层次聚类、SVM
- NLP算法工程师 | 1年 | 17——18 | 广联达 | (技术总结:文本匹配、情感分析;管理半径:3--5人)
 - **业务成果**:设计、开发(第一版)《广小二》智能客服算法和系统 PC体验链接 移动端体验
 - 降本提效:上线当年月均分流约17%的咨询流量;
 - 技术专长: pairwise_text_matching、pointwise_text_matching、sentiment_analysis

交易智能算法负责人 | 4年 | P8在职2年+ | 18——22 | 贝壳 | 人工智能中心-图像技术组 | (技术总结: OCR、目标检测、文字识别、信息提取;管理半径: 0--12--8人)

1、从0到1搭建贝壳的OCR技术体系和OCR团队

业务成果侧: 对内,支持累计30+条产品线,日审核100w+图片,累计节约成本超千万; 对外,私有化部署售卖OCR技术给光大银行、麦田地产等营收近百万。

技术成果侧:

- 【代码层面】总结沉淀了一套OCR处理的pipeline——KeOCR,包括预处理模块、文字检测模块、文字识别模块、信息结构化模块;
- 【**系统层面**】面向产品、运营侧构建了Uni-iMatch,主要用于澄清需求,快速验证;面向研发提效侧,构建了专门处理文字图像信息长尾badcase的<mark>自迭代系统ASLS。这两套系统,目前,合合信息,同类产品报价300万—400万。</mark>
- 【技术影响力建设】内部,组织团队,撰写专利、参加比赛、写Paper、发表公众号、和构建交易智能官网和公众号。外部,多次进行讲演等技术探索和影响力构建。

项目协作侧:

- 【纵向击穿】带领团队,拿到公司内部蓝星项目会,《图像数字资产治理》、《OCR智能系统》等多个第一名;黑客马拉松从80多只队伍杀入12强。
- 【横向协同】4年间,累计合作项目10+,覆盖A、B、C全层级,多个是核心合作伙伴。

2、领导点评



项目节选

项目1:征信报告表格识别

S: 1、【业务背景】开展金融业务,需要通过征信报告评估申请者的信用情况

2、【数据现状】一份30页,每张图7个以上表格,32个语义群,字段454+,人均日录入量4-8份,单份录入时长45—90分钟。

T: 1、技术方案调研,制定,落实,反馈,迭代。

▲: 1、表格定位; 2、文字检测; 3、文字识别; 4、线框识别; 5、表格结构识别; 6、信息结构化。

R: 2020年研发出来时,是业界唯一支持图片的征信OCR产品,F值90.49%。**业内征信报告一次调用9.9元/份;**不支持图片,**only支持PDF版;且无结构化**

项目2:通用语义结构化方案

S: 图像文字检测识别,只是完成了图像信息的文本化,但要想真正产生业务价值,就需要对识别后的信息进行结构化,且,不同场景有不同的约束条件。比如:票据卡证类、语义枚举类型。

f T: 技术演进,位置+关键字匹配 o 模版自适应 o Uni-Imatch o 语义NLP o 多模态训练

A: 自研模版自适应, NER, Seq2Seq

R: 在200张以上测试集合中,字段准确率均超90%

- 一、拿结果:业务能力展示
- 1、业务&技术成果(总览)

工作业绩成果与表现(概览)

KeOCR技术体系

◇贝壳

开源优化→自研突破, 0-1_{OCR技术完整体系,覆盖平台核心备件}

OCR又从有到优;拓展 非OCR、ASR(语音)、NLP等智能能力

定制化 → 通用



CV & NLP



0-1自研,突破多重难点 通用表格OCR技术



始于OCR,不止OCR



2、业务成果:贝壳内外部。

芯具内部

- 1. 备件字典 (蓝星会第一名) KeOCR inside
- 2. 北京、上海、NTS税票识别服务:【准确率99.9%】
- 3. RPA: OCR+的典型项目
- 4. NTS备件自动摆正:小优化省大力;【省时】5. 公积金套打:贴近现场,现场有神灵;【提效】
- 6. 公积金拨款明细表;【线下心声】
- 7. 线上贷签**等**

贝壳亚台

- 1. 新房成销单 (COO线A级项目)
- 2. 新房风控 (COO线A级项目)
- 3. 司南房本审核(合作):交易平台第一个外部项目
- 4. 人力资源:【信息安全保驾护航】【替代外部接口】
- 5. 房源备件审核:【确保真房源】
- 6. 租赁多床合规性审核
- 7. 楼盘字典:小区,搂栋,单元,室【自然场景】
- 8. COO经纪人增长线、新装修等
- 9. 看点、子牙IM(合作)作弊消息识别

对外开放

- 1. 麦田房产经纪KeOCR私有化部署(竞争对手的认可)
- 2. 光大银行
- 3. 贝壳金服【征信报告】赋能寻龙计划
- 1. 理房通自动审核
- 5. 中航、长虹资本等



大虹佳华 CHANGHONGIT



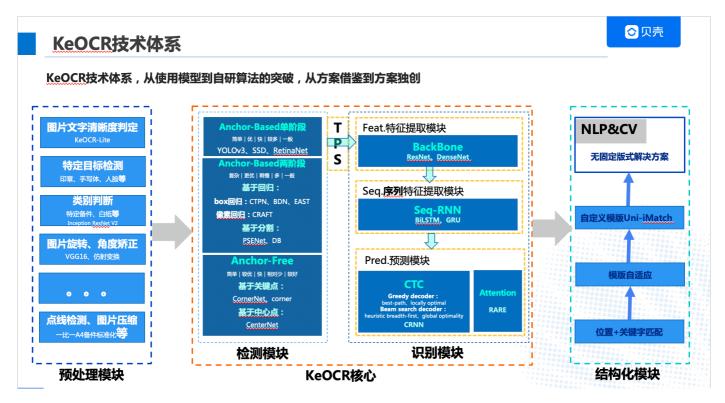
Bank 中国光大银行

支撑内外部累计 26条产品线

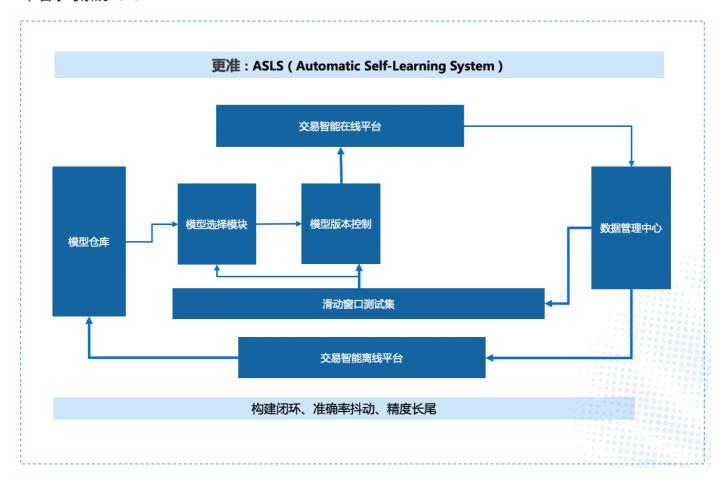
审核 【乙量级图片, 日审核 40W + 为贝壳安全保驾护航

识别图片 百万张,为业务节省 50% 人工录入工作量

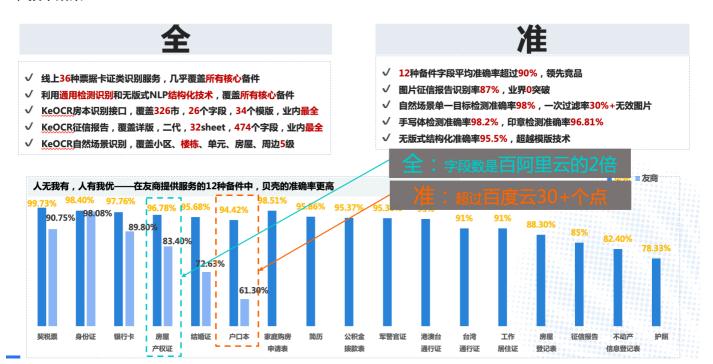
3、技术成果: KeOCR技术体系



4、自学习系统ASLS



5、技术成果



6、KeOCR私有化部署

- > 落地光大银行、麦田房产两家有代表性的企业
- ▶ 《OCR私有化部署解决方案SOP操作手册》
- > 多维度授权方案(机器、时间、组合)
- > 独创、并且成功商业应用的加密方案;
- > 已经申请专利





7、征信报告表格识别





业界唯一支持图片的征信OCR产品

精度

91%



二、管理能力展示,如何带队伍。

1、队伍建设,人员培养

离线

- 从18年入职的空无一人到陆续接收,1名18校招生,3名19校招生;
- 校招生连年成功晋升,其中,1名入选"高潜ADC",截止目前零流失;
- 成功社招1名【斯坦福大学】组员;
- 创建《KeCV团队基本法》,归纳总结,主要方法论,e.g. 5*8=40拆分法、2小时30分钟时间管理法、 BottomUP VS TopDown OKR拆分法、主要矛盾分析法等

人才培养:

- 1) 团队内部晋升P5一名。
- 2) 一面面试30+,成功入职P7、P6各一名。
- 3) 成功招录<mark>斯坦福大学</mark>组员一名。
- 4) 团队内部入选"高潜ADC"一名。
- 5) 一名18校招生,三名19校招生,共计四名优秀人才流失率为<mark>。</mark>。
- 6) 对需要帮助的同学手把手教,对核心成员,充分信任和 授权
- 7) 运营小组公众号,刻意培养大家长线积累的习惯。

影响力

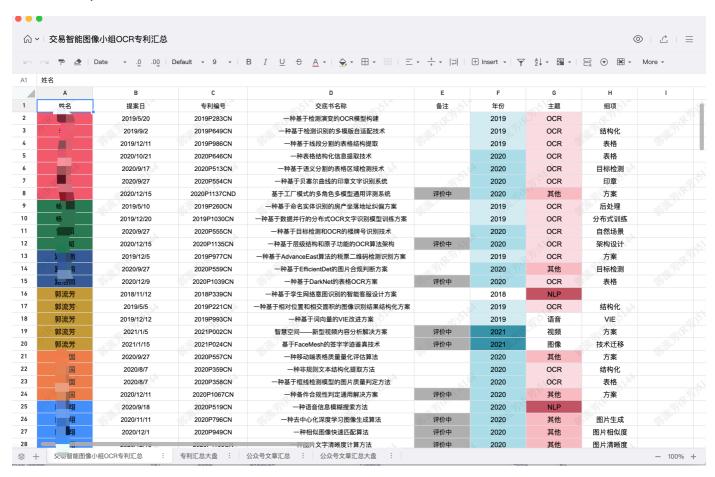
- ➢ Ocon专题演讲嘉宾《贝壳找房OCR实战》
- ▶ 极客时间录制课程《目标检测发展的关键路径》
- ▶ 贝壳开课吧分享《KeOCR技术原理揭秘》
- 贝壳算法方向讲师







2、知识沉淀,团队如何走远



3、成事、挑战,驱动团队————【选育用留】选优秀的人,用他做有挑战的事



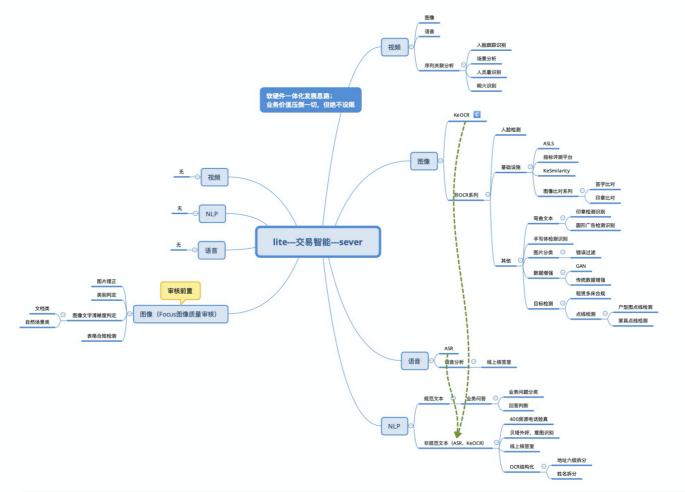
4、打铁还需自身硬——个人影响力建设



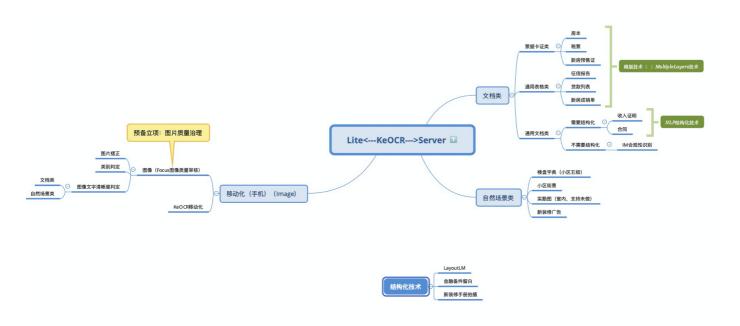
5、价值观或者氛围,是一群人成事儿的味道。



三、工作范围,定方向,定节奏,定边界。



KeAI KeOCR 语音NLP



KeAI KeOCR 语音 NLP

